



CRISTHIAN DIVITTO

LICENCIADO EN ADMINISTRACIÓN DE EMPRESAS

Profesional proactivo y orientado a resultados, con sólida trayectoria en banca y finanzas. Especializado en gestión comercial, análisis financiero, administración de cartera y atención a clientes. Enfocado en generar valor para la organización y construir relaciones de confianza a largo plazo.

📞 0981 969 748

✉️ crisdivitto@hotmail.com

📍 Violeta Parra n° 171, San Lorenzo



FORMACIÓN ACADÉMICA

Licenciatura en Administración de Empresas

Facultad de Ciencias Económicas - UNA

Bachiller Técnico en Contabilidad

Colegio Nacional E.M.D. Doctor
Fernando de la Mora



CURSOS Y HABILIDADES

- Formación de Ejecutivos de Cuentas - Banco Familiar.
- Capacitaciones actuales E-Learning: Cuentas Corrientes, Análisis de riesgos, prevención de lavado de dinero, ventas de Seguros, Riesgos operativos, Tarjetas de crédito, entre otros del rubro Bancario-Financiero.
- Sistema Finansys, Productos y Servicios Bancarios de Banco Río.
- Preanálisis crediticios de consumo, micro y pymes - Banco Río.



COMPETENCIAS CLAVE

- Gestión y captación de clientes
- Análisis financiero y crediticio
- Administración de cartera activa y pasiva
- Negociación y cierre de operaciones
- Gestión de riesgos
- Orientación al cumplimiento de objetivos
- Trabajo en equipo y liderazgo
- Atención al cliente y servicio de calidad



REFERENCIAS PERSONALES

Elizabeth Samaniego
Teléfono: 0986 525 701

Luis Centurión
Teléfono: 0985 977 065



EXPERIENCIA LABORAL

FINANCIERA FIC DE FINANZAS

Ejecutivo de Cuentas PYMES | Noviembre 2024 – Agosto 2026

- Captación de clientes PYMES para oferta de productos de cartera Activa o Pasiva.
- Análisis de viabilidad en cada caso (préstamos de capital operativo, inversiones, TC, seguros, otros).
- Administración de cartera de clientes vigentes.
- Administración de cartera en mora según tramos.
- Gestión de documentaciones de GRANDES DEUDORES, cierre de Alertas LOA y otros operativos.
- Otras tareas inherentes a la función comercial u operativa del cargo.

BANCO RIO

Ejecutivo de Cuentas | Mayo 2019 – Octubre 2024

- Captación de clientes PYMES y Corporativos mediante contacto directo con Gerencia o Directivos.
- Negociación de productos y servicios adecuados a sus necesidades de capital e inversiones (Cartera Activa y Pasiva).
- Interinar a la Gerencia de sucursales y liderar el equipo comercial de Ejecutivos de cuentas.
- Instructor de Ejecutivos nuevos ingresantes al Banco.
- Administración de cartera en mora según tramos.

BANCO FAMILIAR

Ejecutivo de Cuentas Banca Integral | Junio 2011 – Abril 2019

- Captación de clientes nuevos PYMES y Banca Personas Preferentes.
- Administración de cartera Activa y Pasiva de clientes.
- Administración de cartera en mora según tramos.
- Captación de inversionistas de CDA.

BANCO FAMILIAR

Back Office Comercial | Junio 2010 – Mayo 2011

- Carga de datos de clientes nuevos en el sistema.
- Carga de operaciones de préstamos, descuentos de cheques, tarjetas de crédito, cuentas corrientes y cajas de ahorro en el sistema.
- Atención a clientes en ausencia de Oficiales de Cuentas.



INFORMACIÓN ADICIONAL



Fuerte orientación al logro de objetivos y resultados.



Excelentes habilidades de comunicación y negociación.



Compromiso, ética profesional y vocación de servicio.