

HUGO DANIEL ZÁRATE

ASESOR COMERCIAL & OPERACIONES

CONTACTO

UBICACIÓN

San Lorenzo, Paraguay

TELÉFONO

0984057380

CORREO ELÉCTRICO

hugozaratz@gmail.com

HABILIDADES

- Ventas y Negociación
- Atención al Cliente
- Gestión de Caja y Cobros
- Control de Stock
- Asesoramiento Comercial
- Comunicación Asertiva

IDIOMAS

- Español (Nativo)
- Guaraní (Fluido)

PERFIL PROFESIONAL

Profesional dinámico y orientado a resultados con sólida experiencia en ventas, atención al cliente y gestión operativa. He desarrollado habilidades clave en negociación y asesoramiento comercial en el sector automotriz, además de contar con experiencia en manejo de caja y logística de stock. Me destaco por mi capacidad de adaptación, buen trato interpersonal y compromiso con la excelencia en el servicio.

EXPERIENCIA LABORAL

Petrochaco | Vendedor de Tienda

8 meses

- Gestión de caja, cobros con diversos medios de pago y arqueos de valores.
- Atención directa al público y facturación de servicios.
- Apoyo en el control de inventario de tienda.

LMG Automotores | Vendedor y Asesor

2 años

- Asesoramiento personalizado en la compra y venta de vehículos.
- Negociación de cierres de venta y gestión de documentación comercial.
- Atención al cliente en salón y seguimiento de clientes potenciales.

Box Mayorista | Repositor

3 meses

- Organización de mercaderías y control de stock en salón.
- Rotación de productos (FIFO/FEFO) y control de vencimientos.
- Atención de consultas de clientes en el área de ventas.

Home Decor | Asesor Call Center

9 meses

- Atención telefónica de clientes y gestión de pedidos.
- Venta consultiva de productos de decoración y post-venta.
- Uso de CRM para el seguimiento de la cartera de clientes.

EDUCACIÓN

Secundaria Concluida

Colegio Nacional Nuestra Señora de Stella Maris

Educación Escolar Básica

Escuela Dr. Blas Garay

REFERENCIAS LABORALES

Referencias laborales e informes disponibles a solicitud.