

DIEGO LEONARDO PEREIRA PEREIRA



CONTACTO

- ✉ leonardopereirassj7@gmail.com
- 🏠 México y Mariscal López
- ☎ 0975956838
- 🇵🇷 Paraguay

HABILIDADES

- Dinámico
- Persuasivo
- Trabajo de manera individual
- Trabajo en equipo
- Liderazgo

IDIOMAS

- Guaraní
- Español

FECHA DE NACIMIENTO

- 22/11/1997

EDAD

- 28

CORREO

- leonardopereirassj7@gmail.com

NÚMERO

- 0975956838

RESUMEN

Profesional con experiencia en gestión de cobranzas y ventas, destacando habilidades en persuasión y liderazgo. A lo largo de mi trayectoria laboral, he ocupado roles diversos como gestor de cobranzas y asesor de ventas, donde he desarrollado la capacidad de trabajo tanto individual como en equipo. Mi formación incluye un bachillerato completo y cursos en psicología, lo que me permite entender mejor las necesidades de los clientes y fomentar relaciones efectivas. Soy una persona dinámica, capaz de adaptarse a distintos entornos laborales y buscar siempre la mejora continua.

OBJETIVO

Objetivo profesional orientado al crecimiento y desarrollo de habilidades en un entorno desafiante. Busco contribuir con mi experiencia y entusiasmo a una empresa que valore la innovación y el trabajo en equipo, mientras continúo ampliando mis conocimientos y capacidades en mi campo de especialización.

EXPERIENCIA PROFESIONAL

GESTOR DE COBRANZAS

Gestiones y Cobranzas GECO. Benjamin constan entre 14 mayo y 15 de agosto | Febrero 2026 - Mayo 2026

Me desempeñaba como gestor de cobranzas con mora temprano o tardía, adquirí mucho conocimiento y de como poder gestionar toda la cartera y tener buenos resultados

ASESOR DE VENTAS

Personal Paraguay . Av España | Octubre 2025 - Febrero 2026

Responsable de identificar y cumplir las necesidades de los clientes, ofreciendo soluciones personalizadas y promoviendo productos. Realicé seguimiento a las oportunidades de ventas, gestioné relaciones con clientes y colaboré en lograr los objetivos de ventas.

PLAYERO DE ESTACIÓN DE SERVICIOS

Petropar Grupo Sacco. Av Quinta y EE.UU | Septiembre 2024 - Mayo 2025

Atención al cliente en la venta de combustibles y productos de la tienda, manejo de caja registradora, mantenimiento de la limpieza y organización del área de trabajo, control de inventarios, realización de tareas de seguridad y apoyo en la gestión de productos y servicios adicionales ofrecidos en la estación.

ASESOR DE VENTAS

Gk Bussines . Av República Argentina | Febrero 2023 - Mayo 2024

Responsable de identificar y atender las necesidades de los clientes, ofreciendo soluciones personalizadas. Realicé presentaciones de productos, gestioné el proceso de ventas y mantuve el seguimiento postventa. Colaboré en la elaboración de estrategias comerciales, impulsando el crecimiento de las ventas y la satisfacción del cliente.

EDUCACIÓN

BACHILLER COMPLETO

Colegio Nacional Libertador Simón Bolívar . Coronel Oviedo | Noviembre 2017

CURSOS Y CERTIFICADOS

PSICOLOGIA

UPAP. Coronel Oviedo | Marzo 2018 - Marzo 2020 por la pandemia