



Camila Díaz

PERFIL PERSONAL

Profesional con sólidas habilidades de trabajo en equipo y orientación a resultados, motivada por los desafíos y el aprendizaje continuo. Experiencia en MultiNacional, donde he gestionado diversos mercados y procesos con eficiencia, contribuyendo a la mejora continua y a la optimización de la operación. Enfocada en aportar valor mediante una visión integral del negocio y una actitud proactiva.

EXPERIENCIA LABORAL

Nestlé Business Services

Aprendiz Dual - Julio 2021 a Julio 2022

- Coordinación de reuniones diarias con mercados externos, facilitando la comunicación y resolución efectiva de requerimientos.
- Supervisión y control de componentes de empaquetado, garantizando cumplimiento de estándares de calidad y optimización de procesos.
- Elaboración de análisis de sustentabilidad, aportando información clave para la toma de decisiones en proyectos de eficiencia y responsabilidad ambiental.

Associate - Julio 2022 a Abril 2024

- Coordinación de reuniones diarias con mercados externos para la resolución de problemas y presentación de nuevas propuestas.
- Elaboración y gestión de contratos con proveedores, asegurando el cumplimiento de políticas internas.
- Análisis de rentabilidad para la toma de decisiones estratégicas y optimización de recursos.
- Resolución de problemas a nivel global, en colaboración con otros centros de negocio, fortaleciendo la eficiencia operativa.

Sr Associate - Diciembre 2024 - Octubre 2025

- Gestión integral de operaciones en mercados internacionales, asegurando eficiencia en la cadena de suministro global.
- Coordinación de reuniones diarias con equipos internos y proveedores para análisis de problemas y resolución ágil de incidencias.
- Desarrollo e implementación de tableros en Power BI y programas personalizados, logrando optimización de procesos y reducción de carga operativa (ahorro de FTEs).
- Supervisión y control de componentes destinados a reciclaje, promoviendo prácticas sostenibles y cumplimiento de normativas ambientales.

Simon&Co

Project Manager/ Founder - Diciembre 2025 - Actualidad

- Definición de la visión estratégica y ejecución del plan de crecimiento del negocio.
- Dirección de la estrategia comercial, financiera y operativa para garantizar la sostenibilidad y escalabilidad de la organización.
- Diseño e implementación de modelos de gestión, procesos corporativos e indicadores de desempeño para la toma de decisiones.
- Liderazgo de iniciativas de desarrollo de negocio, posicionamiento de marca y experiencia del cliente.
- Gestión de negociaciones estratégicas y desarrollo de alianzas con proveedores y socios comerciales.
- Dirección de equipos multidisciplinarios, impulsando una cultura de alto desempeño y mejora continua.

✉ Camiladiazroj14@gmail.com

☎ (+595) 986 499 640

EDUCACIÓN

- **Ingeniería en Marketing**
Universidad Americana del Paraguay
- **Licenciatura en Economía - 4To Semestre**
Universidad Católica de Asunción
- **Bachiller Técnico en Administración**
Egresada promoción 2020

HERRAMIENTAS

- Paquete office, avanzado SAP
- Sebaot y GLM Herramientas de diseño Sistema contable
- Marangatu
- Power BI/ Python

IDIOMAS

- Inglés - Avanzado **C1, CCPA.**
- Español - Nativo
- Francés - Basico
- Japonés - Básico

Referencias personales

Axel Fischer

Paolo Guggiari

0984 700150

0981 147474