



CONTACTO

Teléfono

0984 057 380

Correo

hugozaratexz@gmail.com

Ubicación

Fernando de la Mora,
Paraguay

IDIOMAS

Español

Nativo

Guaraní

Fluido

EDUCACIÓN

Bachiller Concluido

Col. Nac. Nuestra Sra. de Stella
Maris

Educación Escolar Básica

Escuela Dr. Blas Garay

REFERENCIAS

Disponibles de manera inmediata a
solicitud.

HUGO DANIEL ZÁRATE

Asesor de Ventas | Atención al Cliente | Logística

PERFIL PROFESIONAL

Profesional dinámico y orientado a resultados con sólida experiencia en ventas, atención al cliente y gestión operativa. He desarrollado habilidades clave en negociación y asesoramiento comercial en el sector automotriz, además de contar con experiencia en manejo de caja y logística de stock. Me destaco por mi capacidad de adaptación, buen trato interpersonal y compromiso con la excelencia en el servicio.

EXPERIENCIA LABORAL

LMG Automotores — Vendedor y Asesor

8 meses

- Asesoramiento personalizado en la compra y venta de vehículos.
- Negociación de cierres de venta y gestión de documentación comercial.
- Atención al cliente en salón y seguimiento de clientes potenciales.

Petrochaco — Cajero

7 meses

- Gestión de caja, cobros con diversos medios de pago y arqueo de valores.
- Manejo y dominio avanzado del sistema operativo HBS.
- Atención directa al público y facturación de servicios.
- Apoyo en el control de inventario de tienda.

Box Mayorista — Repositor

2 años

- Organización de mercaderías y control de stock en salón.
- Rotación estratégica de productos (sistemas FIFO / FEFO) y control estricto de vencimientos.
- Atención de consultas y orientación a clientes en el área de ventas.

HABILIDADES CLAVE

Ventas y Negociación

Asesoramiento Comercial

Control de Stock (FIFO/FEFO)

Gestión de Caja y Cobros

Sistema Operativo HBS

Atención al Cliente

Comunicación Asertiva

Resolución de Problemas