

Bruno Celso Fernandes Bezerra

38 anos

Contatos

E-mail: obrunofernandess@gmail.com

Pais de nacionalidade: Brasil

Telefone: (41)9 9242-7595

Celular: +55 (42) 9.9867-3013

Endereço: Rua Santo Bozzi Xaxim 81830120 Paraná Curitiba Brasil

Site Pessoal/Blog:

Outro Site de Relacionamento:

Objetivos

Gerente de Território de Vendas

Resumo Profissional

Sou formado em Administração de empresas com foco em Logística, especializado com uma MBA de Marketing e Vendas.

Possuo ampla experiência profissional, com forte dedicação à área comercial, excelência de operações de redes e franquias, assessoramento em revendedores de postos de combustíveis e concessionários de revenda de tratores.

Formação

Escolaridade

Pós-graduação no nível Especialização

Pós-Graduação – MBA

MBA em Marketing e Vendas, UNIDERP - UNIVERSIDADE ANHANGUERA

Janeiro de 2011 - Concluído

Graduação

Administração de empresas, UNIDERP - UNIVERSIDADE ANHANGUERA

Novembro de 2010 - Concluído

LEITURA

ESCRITA

CONVERSAÇÃO

Inglês

Histórico profissional

Vibra Energ

Gerente de Te

- Responsável pela supervisão das operações da rede, garantindo a conformidade com os padrões operacionais, comerciais, de qualidade, segurança e imagem da marca.
- Atuação consultiva junto aos revendedores, identificando oportunidades de melhoria e desenvolvendo planos de ação para aumento da rentabilidade, eficiência operacional e competitividade dos negócios.
- Foco nos objetivos comerciais, com voltado a volume de vendas, margem, lucratividade, mix de produtos e crescimento sustentável da carteira.
- Prospecção e expansão de novos negócios, acompanhamento de obras, implantação de unidades, treinamentos operacionais e suporte ao início das operações.
- Gestão e otimização dos indicadores comerciais e operacionais, promovendo a melhoria contínua dos resultados da rede.
- Condução de processos de renovação, renegociação contratual e desenvolvimento de novos negócios estratégicos.
- Garantia do cumprimento das diretrizes de Saúde, Segurança, Meio Ambiente e Qualidade (SSMA), assegurando a aderência às normas corporativas e regulatórias.
- Identificação de gaps de performance em operações, atendimento, marketing, processos, ferramentas e oferta de valor ao cliente, propondo soluções para maximizar resultados.
- Desenvolvimento e implementação de planos de ação, treinamentos e programas de engajamento junto aos clientes e equipes, visando potencializar vendas, fortalecer a marca e garantir os interesses da companhia.

Petrobras Distribuidora (TO Brasil)

Assessor de Franquias - MS/MT - de janeiro de 2019 a dezembro de 2019

Assessoramento da rede franqueada Lubrax+ e BR Mania dentro dos Postos Petrobras de Mato Grosso do Sul e Mato Grosso.

Kroton Educacional S.A

Coordenador Comercial Regional - de junho de 2016 a outubro de 2018

- Foco em assegurar o cumprimento da estratégia comercial e operacional da CIA.
- Treinamentos sobre produtos e sistemas junto aos Gerentes de Negócios das regionais.
- Elaboração e participação em eventos para lançamentos de novos produtos e inaugurações de polos de educação a distancia.

Brasil Pharma S.A

Consultor Regional - de outubro de 2013 a abril de 2016

- Foco na implementação de novas unidades de farmácias (Big-Ben, Farmais, Mais Econômica e Rosário)
- Treinamento e acompanhamento da operação das lojas de minha carteira.
- Acompanhamento e criação de planos de ação com foco no aumento de market-share, ticket medio e otimização do faturamento das lojas de minha carteira.
- Negociações de condições comerciais para ofertas regionais.

CNH Industrial (New Holland e Case)

Assessor de Operações - de março de 2010 a julho de 2013

- Assessoramento aos concessionários Case e New Holland de MS, MT e TO.
- Foco em negociação de preços de máquinas agrícolas.
- Auxílio e asseguração dos melhores resultados em Sell-in e Sell-out.
- Acompanhamento e supervisão de padrões operacionais da marca.

Último salário e benefícios

Último salário

R\$ 10000,00 (Real) em atual.

Benefícios: Carro, Combustível livre, Celular, Notebook, Tablet, Vale Alimentação/Refeição atrativo, Previdência Privada, Cartão de Credito Corporativo, Vale Combustível, Premio trimestral e PLR

Outros Objetivos

Pretensão salarial

Faixa de R\$ 10.000,00 (Real)

Região de interesse

- Preferência pela região de Curitiba/Paraná/BR
- Aceito trabalhar em cidades próximas
- Tenho disponibilidade para viagens de trabalho

Informações complementares

Certificado ISO 9001 e ISO 14001

Última atualização

05/06/2026

