



NILSON ADRIÁN MIRANDA

SUPERVISOR GENERAL | JEFE COMERCIAL | VENTAS &
OPERACIONES | RETAIL Y AUTOMOTRIZ

CONTACTO



0985 449 028



adrian.miranda1013@gmail.com



Barrio Caaguazú, Ñemby - Paraguay



Licencia de conducir- Profesional B

FORMACIÓN ACADÉMICA

- Ingeniería Comercial Universidad Politécnica & Artística del Paraguay (UPAP) - EN CURSO
- Bachiller Técnico en Contabilidad - Colegio Don Bienvenido Osorio

COMPETENCIAS

- TECNICAS:** Gestión operativa de tiendas - Supervisión de equipos - Mejora de procesos - Control interno - Ventas y negociación - Atención al cliente - Gestión documental (contratos) - Coordinación operativa
- BLANDAS:** Liderazgo - Comunicación asertiva - Orientación a resultados - Trabajo en equipo - Adaptabilidad - Ética profesional - Resolución de problemas

IDIOMAS

- Español (Nativo)
- Guaraní (Avanzado)

PERFIL PROFESIONAL

Estudiante de Ingeniería Comercial (en proceso de terminación) con experiencia sólida liderando equipos y operaciones en retail, y trayectoria previa en ventas automotrices. Perfil orientado a resultados, con fortalezas en supervisión de tiendas, mejora de procesos, negociación comercial y servicio al cliente. Capacidad para coordinar equipos, implementar controles y asegurar el cumplimiento de objetivos operativos y comerciales.

EXPERIENCIA LABORAL

Supervisor General

BIGGIE S.A.

May 2020 - Mar 2026

- Supervisé la operación y el personal, asegurando cumplimiento de estándares, continuidad operativa y disciplina de tienda.
- Implementé mejoras de proceso y controles internos para aumentar eficiencia, reducir errores y mantener orden operativo.
- Coordiné equipos con enfoque en metas, fortaleciendo productividad, organización y calidad de atención al cliente.
- Realicé seguimiento de resultados y necesidades del equipo, promoviendo mejor desempeño y cumplimiento de objetivos corporativos

Jefe de Local / Asesor de Ventas

PARAGUAY AUTOMOTORES S.A.

Ene 2014 - Abr 2020

- Gestioné ventas y asesoramiento de vehículos de alta gama e importados, logrando cierres efectivos y fidelización de clientes.
- Lideré la operación del local, coordinando tareas administrativas y comerciales para asegurar cumplimiento de objetivos.
- Gestioné contratos de compra-venta y documentación, asegurando orden y formalidad en el proceso comercial.
- Coordiné recepción de mercaderías y apoyo operativo del local, fortaleciendo control y continuidad del servicio.
- Desarrollé estrategias comerciales y negocié con clientes, impulsando crecimiento y posicionamiento en el rubro.

REFERENCIA LABORAL

- Iván Escobar - Paraguay Automotores - 0981 592 547
- Marcelo Aquino - Biggie S.A. - 0985 516 225
- Idalia Ruiz- Biggie S.A. - 0984 994 105