



# CARLOS A. ARIAS A.

## PERFIL PERSONAL

Especializado en clientes Corporativos y Cuentas Claves de Empresas, con experiencia en liderar equipos Comerciales, desarrollar Productos Financieros orientados a resultados.

Busco la realización Profesional y Personal, aportando mi conocimiento y experiencia a la Empresa que me permita ser miembro de su Staff.

## CONTACTO

- Calle San Lorenzo  
998- Ciudad de Villa  
Elisa - PY
- ariasarmoa@gmail.com
- +595981498881

## FORMACIÓN

- **Universidad del Norte**  
Contador Publico
- **Cedoc Paraguay**  
Agente Corredor de Seguros

## HABILIDADES

- Excelentes habilidades en comunicación y creación.
- Óptimo desempeño en equipo e independiente.
- Capacidad para trabajar en varias tareas a la vez y bajo presión.
- Capacidad para seguir instrucciones y entregar resultados de calidad.

## EXPERIENCIA LABORAL

### VISIÓN BANCO S.A.E.C.A.

#### Departamento de Operaciones Servicios

**Cargo:** Asistente Operativo Tipo I

**Labor desempeñado:** Control, Contabilización y Conciliación de los Servicios disponibles por la RED PRONET Y SERVICIOS OFRECIDOS POR VISIÓN BANCO S.A.E.C.A.

#### Departamento de Operaciones Conciliaciones

**Cargo:** Enc. de Conciliaciones y Monitoreo

**Labor Desempeñado:** Encargado del Monitoreo y Conciliaciones de ATMs de la red (INFONET Y DINELCO), Auditoria de ATMs y Conciliación de Transferencias de Dinero Interna y Remesas Internacionales.

#### Departamento de Cobros de Tributos Fiscales

**Cargo:** Enc. de Operaciones

#### Labor Desempeñado

Rendición Bancaria.  
Conciliación Bancaria y Cuentas Internas.  
Control de Ctas Contables.  
Control de las 100 sucursales y 350 Bocas de Cobranzas.  
Comisiones y Provisiones.  
Capacitaciones a clientes Internos y Externos.  
Enc. de realizar las Transferencias Vía Swift.  
Representaciones en reuniones en la SET.



# CARLOS A. ARIAS A.

## PERFIL PERSONAL

Especializado en clientes Corporativos y Cuentas Claves de Empresas, con experiencia en liderar equipos Comerciales, desarrollar Productos Financieros orientados a resultados.

Busco la realización Profesional y Personal, aportando mi conocimiento y experiencia a la Empresa que me permita ser miembro de su Staff.

## CONTACTO

- Calle San Lorenzo  
998- Ciudad de Villa  
Elisa - PY
- ariasarmoa@gmail.com
- +595981498881

## FORMACIÓN

- **Universidad del Norte**  
Contador Público
- **Cedoc Paraguay**  
Agente Corredor de Seguros

### Departamento Comercial

**Cargo:** Enc. Comercial del Área de Servicios

#### Labor Desempeñado

- Negociaciones de Nuevos Servicios Públicos y Privados
- Comercialización del Servicio
- Desarrollo del Servicio Pago de Salarios
- Presentar Informes al Directorio.
- Capacitaciones a clientes Internos y Externos.
- Elaboración del Presupuesto Anual de Servicios.
- Control del Presupuesto de Servicios.
- Visitas a Clientes
- Acompañamiento a las implementaciones de proyectos por la Unidad Estratégica de Negocios.
- Mejorar la eficiencia en los procesos Comerciales y Operativos.
- Realizar promociones de Servicios.
- Participación y testeo de nuevos servicios.
- Elaboración de Estrategias de Comercialización
- Elaboración de Planes de Negocios de Productos y Servicios para el Área de Medios Tecnológicos Alternativos.
- Analizar y definir las estrategias de comercialización de los productos del área.
- Supervisión de la página web del banco y de los servicios de Banca Web y Banca móvil.
- Análisis y desarrollo de soluciones a problemas de clientes de Banca Web y Banca Móvil.
- Difusión y capacitación interna a colaboradores del Banco sobre Banca Web y Móvil.
- Investigación de mercado y tendencias tecnológicas orientadas a la Banca Web y Banca Móvil.
- Participación en la innovación de Productos y Servicios ofrecidos desde el área de Negocios y Marketing.
- Administración de campañas de fidelización de clientes.
- Participación en la elaboración de Proyectos de alianzas comerciales.
- Evaluación de soluciones y proveedores de tecnología.
- Diseño y desarrollo en soluciones para las Telcos del país, - Billetera Electrónica, Clearing, Desembolso de crédito y otros.
- Implementación de Servicios y Productos para Corresponsales No Bancario, Clearing, Análisis y perfil del CNB, Manual Operativo, Riesgos Operativos, Rentabilidad y Otros.



# CARLOS A. ARIAS A.

## PERFIL PERSONAL

Especializado en clientes Corporativos y Cuentas Claves de Empresas, con experiencia en liderar equipos Comerciales, desarrollar Productos Financieros orientados a resultados.

Busco la realización Profesional y Personal, aportando mi conocimiento y experiencia a la Empresa que me permita ser miembro de su Staff.

## CONTACTO

- Calle San Lorenzo  
998- Ciudad de Villa  
Elisa - PY
- ariasarmoa@gmail.com
- +595981498881

## FORMACIÓN

- **Universidad del Norte**  
Contador Público
- **Cedoc Paraguay**  
Agente Corredor de Seguros

### Departamento Comercial

**Cargo:** Gerente de la Corredora VISION CORREDORES DE SEGUROS

#### Labor desempeñado:

Coordinar los procesos técnicos, comerciales y administrativos de la corredora, manejo de las diversas pólizas de seguros supervisando, controlando y dirigiendo las actividades del área, a fin de lograr la correcta aplicación y cobertura de los beneficios asignados.

- Responsable General de la Corredora de Seguros del Banco.
- Nexo entre el Banco y la Superintendencia de Seguros del Banco Central del Paraguay.
- Nexo de la Corredora con las sucursales (fuerza de ventas) y demás áreas del Banco.
- Responsable de los Procesos Internos de la Corredora.
- Responsable de los Recursos Humanos que tienen a su cargo estos procesos (contratación y administración).
- Dirigir y supervisar el cumplimiento de todos los requerimientos de controles y cumplimiento interno y externo.
- Autorización, firma, custodia y responde sobre cada cobertura tramitada por la Corredora. (Titular de la Matrícula Habilitada por el BCP para el Banco).
- Actuar de nexo con las Compañías de Seguro y proveedores del área.
- Negociar contratos anuales con las compañías.
- Representar a la Corredora ante las áreas internas y externas del Banco (SIS, liquidadores y proveedores).
- Revisar y establecer los objetivos comerciales de la Corredora.
- Desarrollar y ejecutar el plan comercial para la Fuerza de Venta, promociones en eventos o campañas del Banco, presentaciones a clientes, etc.
- Responsable de hacer cumplir los manuales y procesos establecidos vigentes.
- Responsable de la competitividad y el alcance de todos los productos ofrecidos al mercado por el banco.
- Realizar Visitas eventuales a los CAC.
- Disponer de la información necesaria para ejecutar campañas y promociones de productos diseñados a medida de acuerdo a los segmentos de cada banca.
- Lograr la competitividad de los productos relacionados a seguros del Banco ofrecidos a los mercados que abarca.



# CARLOS A. ARIAS A.

## PERFIL PERSONAL

Especializado en clientes Corporativos y Cuentas Claves de Empresas, con experiencia en liderar equipos Comerciales, desarrollar Productos Financieros orientados a resultados.

Busco la realización Profesional y Personal, aportando mi conocimiento y experiencia a la Empresa que me permita ser miembro de su Staff.

## CONTACTO

-  Calle San Lorenzo  
998- Ciudad de Villa  
Elisa - PY
-  [ariasarmoa@gmail.com](mailto:ariasarmoa@gmail.com)
-  +595981498881

## REFERENCIAS PERSONALES

- Lic. Lidia Florentín (0981)813 442
- Ing. Carlos Olmedo (0971) 178 803
- Lic. Gladys Chena (0983) 466 315
- Lic. Julio Martínez (0991) 719 530
- Lic. Juan Sanabria (0982) 753 006

## FORMACIÓN

- **Universidad del Norte**  
Contador Publico
- **Cedoc Paraguay**  
Agente Corredor de Seguros