



CARLOS A. ARIAS A.

PERFIL PERSONAL

Especializado en clientes Corporativos y Cuentas Claves de Empresas, con experiencia en liderar equipos Comerciales, desarrollar Productos Financieros orientados a resultados.

Busco la realización Profesional y Personal, aportando mi conocimiento y experiencia a la Empresa que me permita ser miembro de su Staff.

CONTACTO



Calle San Lorenzo
998- Ciudad de Villa
Elisa - PY



ariasarmoa@gmail.com



+595981498881

FORMACIÓN

- **Universidad del Norte**
Contador Publico
- **Cedoc Paraguay**
Agente Corredor de Seguros

HABILIDADES

- Excelentes habilidades en comunicación y creación.
- Óptimo desempeño en equipo e independiente.
- Capacidad para trabajar en varias tareas a la vez y bajo presión.
- Capacidad para seguir instrucciones y entregar resultados de calidad.

EXPERIENCIA LABORAL

VISIÓN BANCO S.A.E.C.A.

Departamento de Operaciones Servicios

Cargo: Asistente Operativo Tipo I

Labor desempeñado: Control, Contabilización y Conciliación de los Servicios disponibles por la RED PRONET Y SERVICIOS OFRECIDOS POR VISIÓN BANCO S.A.E.C.A.

Departamento de Operaciones Conciliaciones

Cargo: Enc. de Conciliaciones y Monitoreo

Labor Desempeñado: Encargado del Monitoreo y Conciliaciones de ATMs de la red (INFONET Y DINELCO), Auditoria de ATMs y Conciliación de Transferencias de Dinero Interna y Remesas Internacionales.

Departamento de Cobros de Tributos Fiscales

Cargo: Enc. de Operaciones

Labor Desempeñado

Rendición Bancaria.
Conciliación Bancaria y Cuentas Internas.
Control de Ctas Contables.
Control de las 100 sucursales y 350 Bocas de Cobranzas.
Comisiones y Provisiones.
Capacitaciones a clientes Internos y Externos.
Enc. de realizar las Transferencias Vía Swift.
Representaciones en reuniones en la SET.



CARLOS A. ARIAS A.

PERFIL PERSONAL

Especializado en clientes Corporativos y Cuentas Claves de Empresas, con experiencia en liderar equipos Comerciales, desarrollar Productos Financieros orientados a resultados.

Busco la realización Profesional y Personal, aportando mi conocimiento y experiencia a la Empresa que me permita ser miembro de su Staff.

CONTACTO



Calle San Lorenzo
998- Ciudad de Villa
Elisa - PY



ariasarmoa@gmail.com



+595981498881

FORMACIÓN

- **Universidad del Norte**

Contador Publico

- **Cedoc Paraguay**

Agente Corredor de Seguros

Departamento Comercial

Cargo: Enc. Comercial del Área de Servicios

Labor Desempeñado

- Negociaciones de Nuevos Servicios Públicos y Privados
- Comercialización del Servicio
- Desarrollo del Servicio Pago de Salarios
- Presentar Informes al Directorio.
- Capacitaciones a clientes Internos y Externos.
- Elaboración del Presupuesto Anual de Servicios.
- Control del Presupuesto de Servicios.
- Visitas a Clientes
- Acompañamiento a las implementaciones de proyectos por la Unidad Estratégica de Negocios.
- Mejorar la eficiencia en los procesos Comerciales y Operativos.
- Realizar promociones de Servicios.
- Participación y testeo de nuevos servicios.
- Elaboración de Estrategias de Comercialización
- Elaboración de Planes de Negocios de Productos y Servicios para el Área de Medios Tecnológicos Alternativos.
- Analizar y definir las estrategias de comercialización de los productos del área.
- Supervisión de la página web del banco y de los servicios de Banca Web y Banca móvil.
- Análisis y desarrollo de soluciones a problemas de clientes de Banca Web y Banca Móvil.
- Difusión y capacitación interna a colaboradores del Banco sobre Banca Web y Móvil.
- Investigación de mercado y tendencias tecnológicas orientadas a la Banca Web y Banca Móvil.
- Participación en la innovación de Productos y Servicios ofrecidos desde el área de Negocios y Marketing.
- Administración de campañas de fidelización de clientes.
- Participación en la elaboración de Proyectos de alianzas comerciales.
- Evaluación de soluciones y proveedores de tecnología.
- Diseño y desarrollo en soluciones para las Telcos del país, - Billetera Electrónica, Clearing, Desembolso de crédito y otros.
- Implementación de Servicios y Productos para Corresponsales No Bancario, Clearing, Análisis y perfil del CNB, Manual Operativo, Riesgos Operativos, Rentabilidad y Otros.



CARLOS A. ARIAS A.

PERFIL PERSONAL

Especializado en clientes Corporativos y Cuentas Claves de Empresas, con experiencia en liderar equipos Comerciales, desarrollar Productos Financieros orientados a resultados.

Busco la realización Profesional y Personal, aportando mi conocimiento y experiencia a la Empresa que me permita ser miembro de su Staff.

CONTACTO



Calle San Lorenzo
998- Ciudad de Villa
Elisa - PY



ariasarmoa@gmail.com



+595981498881

FORMACIÓN

- **Universidad del Norte**

Contador Publico

- **Cedoc Paraguay**

Agente Corredor de Seguros

Departamento Comercial

Cargo: Gerente de la Corredora VISION CORREDORES DE SEGUROS

Labor desempeñado:

Coordinar los procesos técnicos, comerciales y administrativos de la corredora, manejo de las diversas pólizas de seguros supervisando, controlando y dirigiendo las actividades del área, a fin de lograr la correcta aplicación y cobertura de los beneficios asignados.

- Responsable General de la Corredora de Seguros del Banco.
- Nexo entre el Banco y la Superintendencia de Seguros del Banco Central del Paraguay.
- Nexo de la Corredora con las sucursales (fuerza de ventas) y demás áreas del Banco.
- Responsable de los Procesos Internos de la Corredora.
- Responsable de los Recursos Humanos que tienen a su cargo estos procesos (contratación y administración).
- Dirigir y supervisar el cumplimiento de todos los requerimientos de controles y cumplimiento interno y externo.
- Autorización, firma, custodia y responde sobre cada cobertura tramitada por la Corredora. (Titular de la Matrícula Habilitada por el BCP para el Banco).
- Actuar de nexos con las Compañías de Seguro y proveedores del área.
- Negociar contratos anuales con las compañías.
- Representar a la Corredora ante las áreas internas y externas del Banco (SIS, liquidadores y proveedores).
- Revisar y establecer los objetivos comerciales de la Corredora.
- Desarrollar y ejecutar el plan comercial para la Fuerza de Venta, promociones en eventos o campañas del Banco, presentaciones a clientes, etc.
- Responsable de hacer cumplir los manuales y procesos establecidos vigentes.
- Responsable de la competitividad y el alcance de todos los productos ofrecidos al mercado por el banco.
- Realizar Visitas eventuales a los CAC.
- Disponer de la información necesaria para ejecutar campañas y promociones de productos diseñados a medida de acuerdo a los segmentos de cada banca.
- Lograr la competitividad de los productos relacionados a seguros del Banco ofrecidos a los mercados que abarca.



CARLOS A. ARIAS A.

PERFIL PERSONAL

Especializado en clientes Corporativos y Cuentas Claves de Empresas, con experiencia en liderar equipos Comerciales, desarrollar Productos Financieros orientados a resultados.

Busco la realización Profesional y Personal, aportando mi conocimiento y experiencia a la Empresa que me permita ser miembro de su Staff.

CONTACTO



Calle San Lorenzo
998- Ciudad de Villa
Elisa - PY



ariasarmoa@gmail.com



+595981498881

FORMACIÓN

- **Universidad del Norte**
Contador Publico
- **Cedoc Paraguay**
Agente Corredor de Seguros

REFERENCIAS PERSONALES

Lic. Lidia Florentín (0981)813 442
Ing. Carlos Olmedo (0971) 178 803
Lic. Gladys Chena (0983) 466 315
Lic. Julio Martínez (0991) 719 530
Lic. Juan Sanabria (0982) 753 006