



# BRUNO LOPEZ

## INGENIERO MECANICO AUTOMOTRIZ

Ingeniero Mecánico Automotriz con 10 años de sólida experiencia en el área de Ventas, Postventa y Servicio Automotriz, combinando habilidades técnicas con administrativas y visión comercial. Amplia experiencia en el manejo integral de divisiones comerciales, especializado en el sector de lubricantes con habilidades destacadas en negociaciones B2B y desarrollo de nuevas oportunidades de negocio. Liderazgo comprobado en la gestión de equipos para alcanzar metas grupales, destacando la adaptabilidad y la excelente gestión de relaciones humanas para fomentar un ambiente de colaboración productiva. Enfoque al Cliente con historial exitoso en la identificación y superación de las expectativas del cliente, logrando altos niveles de satisfacción y contribuyendo a la fidelización.

### DATOS PERSONALES

**Teléfono:** +595981905028

**Correo electrónico:** brunolopez147@gmail.com

**Dirección:** Nuñez de Balboa y Mburucuya, Lambare - Central.

**LinkedIn:** linkedin.com/in/bruno-lópez

**Nacionalidad:** Paraguayo.

**Nacimiento:** 10/04/1985

### EXPERIENCIA LABORAL

#### Supervisor Comercial B2B Nacional | Octubre 2024 - Actualidad

##### *Autopiezas CEISA - Mariano Roque Alonso, Central*

- Supervisión y coordinación de equipos de ventas B2B de lubricantes de la marca Mobil para optimizar el desempeño comercial a nivel nacional.
- Supervisión técnica, administrativa y comercial de la División Lubricantes en múltiples ubicaciones a nivel nacional.
- Identificación y desarrollo de nuevas oportunidades de negocio en el sector lubricantes, enfocándose en el mercado B2B.
- Desarrollo y ejecución de estrategias comerciales específicas para la venta B2B en el sector lubricantes a nivel nacional.
- Negociación directa con clientes corporativos para la ampliación de la cartera de clientes (Industrias, Cooperativas, Navieras, Constructoras, Flotas, OEM Concesionarias) y fortalecimiento de alianzas comerciales.
- Monitoreo y análisis de indicadores clave de desempeño (KPIs) para la toma de decisiones estratégicas en la división y optimización de recursos.
- Desarrollo y ejecución del Pipeline.

#### Supervisor División Lubricantes | Octubre 2023 - Setiembre 2024

##### *Pluscar Repuestos- Asunción, Central*

- Dirección estratégica y operativa de la División Lubricantes para asegurar el cumplimiento de objetivos comerciales y de mercado.
- Implementación y supervisión de procesos técnicos en Lubricentros para garantizar altos estándares de calidad y servicio.
- Liderazgo en la formación y capacitación de técnicos especializados para mantener la excelencia en el servicio de lubricantes.
- Gestión integral del equipo multidisciplinario incluyendo ventas, depósito, logística e importación para optimizar la eficiencia operativa.
- Evaluación e integración de nuevas marcas y productos para diversificar la oferta comercial y ampliar el portafolio de la división.
- Desarrollo y mantenimiento de alianzas comerciales con clientes industriales y corporativos del sector lubricantes para fortalecer la posición en el mercado B2B.

#### Supervisor División Lubricantes | Enero 2023 - Setiembre 2023

##### *Grupo Bahia - Asunción, Central*

- Dirección y supervisión integral de la División Lubricantes para asegurar el cumplimiento de los objetivos comerciales y operativos.
- Supervisión, gestión y optimización de 15 Lubricentros en múltiples estaciones de servicio para mantener altos estándares de calidad.
- Liderazgo en la formación y desarrollo del equipo técnico especializado en mantenimiento y aplicación de lubricantes.
- Ejecución de estrategias comerciales y negociaciones B2B con clientes corporativos del sector industrial para aumentar la participación de mercado.
- Implementación de procesos administrativos y logísticos para mejorar la eficiencia en la cadena de suministro de productos de lubricantes.
- Evaluación y selección de nuevas marcas y productos innovadores para diversificar y fortalecer el portafolio de la división.
- Monitoreo y análisis de indicadores clave de desempeño (KPIs) para la toma de decisiones estratégicas en la división y optimización de recursos.

**Supervisor de Postventa | Enero 2016 - Octubre 2022**

*Vicar S.A. - Asunción, Central*

- Supervisión técnica, comercial y administrativa del taller concesionario de vehículo Honda.
- Reclamos de garantía a Fábrica.
- Gestiones técnicas con Tech Line con Fábrica Honda (Brasil - E.E.U.U.) sobre problemas específicos.
- Monitorear procesos administrativos.
- Asesoría al cliente.
- Liderar y guiar por las metas propuestas al departamento de Servicios.
- Asesoría a los talleres autorizados por la Concesionaria.
- Con vasta experiencia en el área de post venta.
- Reconocimiento como Equipo Supervisor Distinguido en el año 2021.

**Docente Técnico | Octubre 2014 - Diciembre 2017**

*Diseño de Productos FADA U.N.A. - San Lorenzo, Central*

- Ayudante de cátedra en materia técnica de Diseño de Productos.
- Titular de catedra materia técnica Diseño Automotriz.
- Elaboración y actualización de planes de estudio en materias técnicas relacionadas con diseño de productos y automotriz.
- Capacitación y guía personalizada a estudiantes para el desarrollo de competencias técnicas y creativas en el ámbito automotriz.
- Coordinación y supervisión de proyectos prácticos y talleres de diseño para estudiantes de la carrera de Diseño Industrial.

**Propietario | Enero 2012 - Diciembre 2017**

*MECANICA LOPEZ - Lambaré, Central*

- Propietario cumpliendo roles técnicos y administrativos.
- Desarrollo e implementación de proyectos técnicos y comerciales para potenciar el crecimiento del negocio propio.
- Desarrollo y ejecución de planes específicos para diversificación de servicios como propietario en el sector automotriz.

**FORMACION**

- Ingeniería Mecánica Automotriz, UNINTER, Febrero 2009 - Julio 2014
- Tecnicatura en Automotriz, INSTITUTO DE FORMACION PROFESIONAL KOLPING, Febrero 2005 - Noviembre 2008
- Secundaria Bachillerato Humanístico, COLEGIO SAN PABLO MARISTAS, Marzo 1998 - Noviembre 2003
- Primaria, COLEGIO IMMACULEE CONCEPTION, Marzo 1991 - Noviembre 1997

**COMPETENCIAS**

- Trabajo en equipo.
- Investigación.
- Conocimientos Técnicos.
- Buenas relaciones con los compañeros.
- Espíritu de labor en equipo.
- Capacidad de Liderazgo.
- Adaptabilidad.

**IDIOMAS**

- Español, Castellano - Avanzado
- Guaraní - Intermedio
- Ingles - Básico
- Portugués - Básico

**PASATIEMPOS E INTERESES**

- Compartir y disfrutar con mi Familia y Seres queridos.
- Caminar, trotar, futbol y gimnasio.
- Viajar, conocer nuevos lugares.
- Pescar.
- Leer y capacitarme.
- Especializarme.

**REFERENCIAS LABORALES**

- Sissi Acevedo - RRHH PLUSCAR S.A. +595981464170
- Andrea Gomez - RRHH GRUPO BAHIA S.A. +595984776132
- Mirna Florentin - RRHH VICAR S.A. +595981495182
- Orlando Ottaviano - COORDINADOR FADA U.N.A +595991263305

**DISPONIBILIDADES**

- DISPONIBILIDAD DE HORARIO: Completa.
- DISPONIBILIDAD DE INCORPORACION: Conversable