

Marcelo Melgarejo Giménez

Avda.Seminario y Cnel. Bogado-Encarnación Py

Telf.0975600161 – Correo melgarer2@gmail.com

<https://www.linkedin.com/in/marcelo-melgarejo->

[b82945160/?lipi=urn%3Ali%3Apage%3Ad_flagship3_feed%3BUmnrwizcQ5ilaH0umvSIUA%3D%3D](https://www.linkedin.com/in/marcelo-melgarejo-b82945160/?lipi=urn%3Ali%3Apage%3Ad_flagship3_feed%3BUmnrwizcQ5ilaH0umvSIUA%3D%3D)

RESUMEN DE GESTION

Durante los últimos 19 AÑOS me estuve desempeñando como Líder en gestión Comercial y Ventas (Jefatura y Supervisiones), con amplio énfasis en desarrollo y formación de equipos directos (FDV) e indirectos (Agentes de ventas-Distribuidores-Comercios), con un enfoque puntual en estrategias comerciales, capacidad de negociación y evaluación, además de optimización de procesos de ventas, logro de resultados y trabajo en equipo.

HABILIDADES CLAVES

- Trabajo y Desarrollo de equipos
- Capacidad de Liderazgo – Organización-Capacitación
- Habilidad para trabajos bajo presión/mediación de conflictos y negociación.
- Enfocado a Resultados/Orientación al Cliente
- Flexible/Adaptable
- Proactivo.
- Control de Gestión

EXPERIENCIA LABORAL

Abril 2025 a la Fecha: Actualmente desempeñando la función de **SUPERVISOR REGIONAL de Ventas** en la empresa **MAAHSA**, teniendo a cargo la zona de Itapúa para la atención, comercialización y distribución de toda la familia de productos de la Industria.

Año 2016 a marzo 2025 en AMX PY S.A. para su marca Claro, Cargo de Supervisor Comercial, encargado de desarrollar toda la cartera de productos ofertados por la marca, trabajando directamente con el Agente Oficial de la zona y distribuidores, además del canal directo de ventas FDV, y más 2.000 puntos de ventas de la zona a mi cargo, velando por la correcta ejecución de la política de ventas, capilaridad de comercios en toda la región, aumento de share, posicionamiento de marca ,control de gestión y RRHH a cargo.

Año 2007 a 2016 en NUCLEO S.A. para su marca Personal Py, Iniciándome como Supervisor de Ventas Masivas, para luego desde Dic 2013 asumir el cargo de **Jefe Comercial de la Zona Sur**, teniendo a mi cargo todas las áreas (Oficina local-atención al cliente-adm de ventas-logística-flota de vehículos, etc.) y productos de la Zona, ya sea en lo enmarcado a ventas directas propias de Núcleo SA, como así el canal indirecto, a través del agente oficial, distribuidores, ventas directas, comercios de toda la zona y oficinas comerciales de la región SUR-Itapúa-Misiones y Ñeembucú

Año 2006 a 2007 en la firma VERTRAUEN SRL. Silos y Equipos, desempeñando el cargo de Jefe Comercial, esta empresa comercializa y fabrica equipos Agroindustriales a nivel ESTE/SUR.

Año 1996 a 2006 en la firma Ahorros América SA de Ahorro y Préstamo para vivienda, desempeñando el cargo de **Gerente de Sucursal**, entidad Parabancaria dedicada a las microfinanzas, financiación y construcción de Viv de Interés Social y captación de ahorros.

Año 1992 a 1996 en la firma Itapuá SA de Ahorro y Préstamo para la Vivienda, iniciando mi carrera laboral en esta entidad financiera, primeramente, como Cajero, Oficial de Cuenta, hasta llegar al cargo de **Gerente de Sucursal-Asunción.**

EDUCACION BASICA

-Bachiller Comercial _ C.R.E.E._ Encarnación.

-3er año Carrera Ing. Comercial _ UPAP, este año 2025 retome la Carrera.

OTROS CURSOS Y CAPACITACIONES.

Curso **Mas Que Ventas**, Módulos, Proceso de Ventas-Comunicación Efectiva-Liderazgo-Diseño de estrategia-Diseño de equipos de alto rendimiento-Dirección Comercial y Clínica de Objeciones y Cierre-Facilitadores Guillermo Gómez Franco y Ricardo Aronsohn.

Programa de Lideres Para Supervisores, dictado por SZYCH MARCOVICH Consultores, en 8 módulos.

Convención de Ventas en San Carlos de Bariloche, Rio Negro-Argentina.

Seminario Internacional de Actualización y entrenamiento Gerencial con los conferencistas José María Gasalla (PH mkt) y Leila Navarro.

Dale Carnegie Training, curso completo de entrenamiento

Convención de Ventas en Mendoza, Argentina, con la mención de Mejor Supervisor Multiproducto
Curso Taller, Formador de Formadores, estrategias y técnicas eficaces en la capacitación (Vitalidad Entrenamientos)

REFERENCIAS PERSONALES Y LABORALES.

José Arroyos Vega Telf.0994-340495.

Sr. Mario Paje Telf.0981-354434.

Lic. Rodrigo Cardozo: Telf.0975-686256.

Lic. Fabian Ortiz : Telf.0981-507785.

Marcelo Melgarejo

