

FEDERICO HERNAN LEIVA ESCOBAR

📍 Asunción, Paraguay – Barrio Mburicao | 📞 (0982) 106 557 | ✉ fedehleiva@gmail.com

PERFIL PROFESIONAL

Profesional proactivo y orientado a resultados, con sólida experiencia en el área comercial, ventas y asesoría, tanto en el sector público como privado. Destaco por mi capacidad para generar y mantener relaciones comerciales, identificar oportunidades de negocio y ofrecer soluciones personalizadas. Poseo conocimientos en análisis de mercados financieros, trading y gestión de inversiones, además de habilidades en atención al cliente, negociación y manejo de datos. Busco integrarme a una organización que valore el compromiso, la eficiencia y la capacidad de adaptación, aportando al crecimiento y éxito de la empresa.

EXPERIENCIA LABORAL

- **Secretaría de Emergencia Nacional (SEN)**

Pasante – Departamento de Recursos Humanos

- Asistencia en tareas administrativas y archivo de documentación.
- Apoyo en procesos internos de gestión de personal.
- Organización de expedientes y actualización de registros.

- **Ministerio de Hacienda – Subsecretaría de Estado de Tributación (SET)**

Agente Fiscalizador – Dirección General de Fiscalización Tributaria

- Realización de auditorías y verificaciones fiscales.
- Análisis y procesamiento de información tributaria.
- Asesoramiento a contribuyentes en el cumplimiento de obligaciones fiscales.
- Manejo de bases de datos y elaboración de reportes.

- **Avalon Casa de Bolsa S.A. – Departamento Comercial**

Asesor Comercial

- Captación y asesoramiento a clientes en inversiones bursátiles.
- Presentación y explicación de productos financieros.
- Desarrollo de estrategias de ventas y cumplimiento de metas comerciales.
- Seguimiento postventa y fidelización de clientes.

- **Capital Markets Casa de Bolsa S.A. – Departamento Comercial y Mesa de Dinero**

Asesor Comercial

- Gestión de portafolios y seguimiento de operaciones.
- Análisis de mercado para identificar oportunidades de inversión.
- Coordinación con mesa de dinero para ejecución de operaciones bursátiles.

- **Universidad San Carlos – Dirección Comercial**

Asesor Comercial

- Promoción y venta de programas educativos.
- Atención personalizada a potenciales estudiantes.
- Organización de eventos y actividades promocionales.
- Estudio y análisis de la competencia y nuevas oportunidades de mercado.

EXPERIENCIA COMPLEMENTARIA

- **Conductor Profesional – Plataforma Uber**

- Gestión eficiente de rutas y optimización de tiempos de traslado.
- Atención cordial y personalizada a gran cantidad de pasajeros.
- Mantención de un alto puntaje de satisfacción de usuarios.

- **Trader Independiente**

- Operación en mercados financieros internacionales con divisas, futuros y acciones.
- Análisis técnico y fundamental para toma de decisiones de inversión.
- Gestión de riesgo y desarrollo de estrategias de trading personalizadas.
- Uso de plataformas especializadas y herramientas de análisis de datos financieros.

- **Restaurante-Hotel “Juana Pabla”**

- Manejo de caja, cobros y control de pagos.
- Atención y servicio directo a clientes.
- Coordinación de pedidos con proveedores y control de stock.

FORMACIÓN ACADÉMICA

- Economía – Universidad Nacional de Asunción (En proceso – Elaboración de Tesis)
- Bachillerato Técnico en Administración de Negocios – Colegio Immaculee Conception
- Colegio TEIJ – Olga Blinder

CAPACITACIONES Y CURSOS

- Aprenda a Invertir en la Bolsa de Valores – BVPASA
- Negociación y Ventas: La percepción del cliente es tu realidad
- Operador avanzado en computación – Colegio Immaculee Conception
- Introducción al Mercado Internacional de Valores – Investing Corp Academy
- Ciclo de Charlas sobre Registro Único del Contribuyente – SET
- Seminario Internacional Políticas de Cuidado y Desigualdades – CADEP
- Participación en congresos y charlas nacionales e internacionales en Economía, Administración y Contaduría
- Curso de Barismo Básico

HABILIDADES TÉCNICAS Y COMERCIALES

- Herramientas Informáticas: Microsoft Office (Word, Excel, PowerPoint), manejo avanzado de hojas de cálculo, análisis y visualización de datos.
- Idiomas: Español, Inglés, Guaraní.
- Competencias Comerciales: Negociación, ventas consultivas, gestión de relaciones, atención al cliente, cierre de ventas.
- Otras Competencias: Manejo profesional de vehículos, organización de eventos, trabajo bajo presión, adaptabilidad a nuevos desafíos.

COMPETENCIAS PERSONALES

- Comunicación clara y efectiva.
- Trabajo en equipo y liderazgo.
- Proactividad y orientación a resultados.
- Gestión del tiempo y planificación estratégica.
- Alta capacidad de aprendizaje y adaptación.

INTERESES Y ACTIVIDADES PERSONALES

- Deportes: Gimnasio, trekking, tenis, boxeo, paracaidismo.
- Actividades al aire libre: Camping, senderismo, viajes de aventura.
- Bienestar: Prácticas de mindfulness y meditación.
- Cultura: Lectura, cine y actividades culturales.