

# INGRID CÉSPEDES

Soy una persona que se esfuerza en todo momento por garantizar la satisfacción del cliente. Cuento con amplia experiencia profesional y un sólido conocimiento del sector. Tengo facilidad de trabajar en equipo como de forma independiente, según las necesidades. Busco la oportunidad de demostrar mi valía en una empresa de futuro. También soy auxiliar de cocina con gran motivación y capacidad para trabajar bajo presión y en entornos concurridos. Cuento con excelentes habilidades de comunicación y organización y con una fuerte ética de trabajo. Quisiera sumarme a un equipo talentoso y adquirir más experiencia en el sector gastronómico.

## **CONTACTO**

- Afganistán c/ Japón Asunción
- San Lorenzo Asunción
- 0982535820
- [Ingridchena7@gmail.com](mailto:Ingridchena7@gmail.com)

## **APTITUDES**

- Puntualidad y responsabilidad
- Trabajo en equipo
- Compromiso y trabajo en equipo
- Limpieza y orden
- Capacidad de trabajar en equipo
- Aprendizaje continuo
- Buena comunicación
- Profesionalidad y responsabilidad
- Compromiso con el cliente
- Manipulación de alimentos
- Perfil colaborativo
- Capacidad multitarea
- Seguimiento de recetas
- Atención al cliente
- Contribución al equipo
- Mejora continua

## **FORMACIÓN**

Colegio María Concepción Leyes de Chávez, San Lorenzo, Santa María. 12/2016  
Bachillerato en Ciencias Sociales

## **HISTORIAL LABORAL**

**Supermercado Gran Vía** –Atención al cliente rotisería.  
F. de la Mora, 03/2022 – 09/2023

### **Exclusividades Nelly – Vendedora**

San Lorenzo, San Lorenzo 02/2019 – 01/2023

Trato cordial al cliente en todo momento, brindándole una excelente experiencia de compra.

Información detallada a los clientes sobre los productos disponibles.

Identificación de las necesidades de los clientes para ofrecerles la mejor alternativa de venta.

Alcance de las metas de ventas establecidas individuales y colectivas.

Manejo de quejas y reclamaciones de clientes ofreciendo soluciones satisfactorias.

Colaboración con el resto del equipo para definir estrategias de ventas y mejorar resultados.

Mantenimiento del orden en la zona de ventas.

Atención adecuada a los clientes para lograr su fidelización.