



# Saida Viera



## ACERCA DE MÍ

Soy una persona proactiva, organizada y responsable, con buenas relaciones interpersonales. Siempre tengo la mejor disposición para la realización de mi trabajo. Busco un puesto de desafiante para aportar mi experiencia.



## CONTACTO

- **Teléfono:** 0981-848434
- **Correo:** davalossai55@icloud.com
- **Dirección:** 12 de Junio C/ Moreira/ Cnel Oviedo



## EDUCACIÓN

**Colegio Nacional Centenario de La Epopeya Nacional**

**Bachiller en Informática 2022**



## EXPERIENCIA LABORAL

### Vendedora de Salón

#### MEGARED ELECTRODOMESTICOS (01-03-2024 - Actualmente)

- Brindar asesoramiento especializado sobre las características y beneficios de los electrodomésticos, destacando las condiciones de promociones y ofertas, con el objetivo de maximizar las ventas y generar confianza en los clientes.
- Realización de demostraciones de productos en el punto de venta, explicando el funcionamiento de los electrodomésticos y resaltando las ventajas competitivas frente a otras marcas o modelos disponibles.
- Habilidades de negociación y cierre de ventas de manera efectiva, asegurando la satisfacción del cliente y el cumplimiento de los objetivos comerciales, tanto a nivel individual como en equipo.
- Reconocimiento como vendedora destacada, por lograr y superar consistentemente las metas de ventas mensuales, contribuyendo al crecimiento y posicionamiento de la empresa en el mercado.

### Vendedora de Tienda

#### Estación de Servicios PETROPAR (01-12-2024 - 28-02-2025)

- Atención directa y personalizada a los clientes, brindando un servicio cordial y eficiente desde su ingreso al establecimiento.
- Clasificación y disposición de los productos en el espacio de ventas, asegurando la correcta visibilidad y accesibilidad de los mismos.
- Supervisión de la rotación de productos y disposición de las mercancías de acuerdo con las normativas de exhibición.
- Asesoramiento y guía a los clientes durante promociones y ofertas especiales, maximizando su aprovechamiento.
- Brindar información detallada sobre beneficios y condiciones de promociones, impulsando las ventas y generando un ambiente de confianza.
- Habilidad para generar relaciones duraderas con los clientes, promoviendo la fidelidad y repetición de compras.

### Vendedora de Playa

#### Estación de Servicios COMPASA- Grupo MyD SA (01-02-2023 - 01-10-2024)

- **Atención al Cliente:** Brindé un servicio al cliente excepcional en la estación de servicio, asegurando que los clientes recibieran un despacho rápido, eficiente y seguro de combustible. Atendí a una amplia gama de clientes, garantizando que cada experiencia fuera agradable y satisfactoria.
- **Asesoramiento y recomendaciones:** Informé a los clientes sobre las opciones de combustible disponibles, recomendando el más adecuado según el tipo de vehículo o las necesidades del cliente, y promoviendo productos adicionales como lubricantes, aditivos o servicios de mantenimiento preventivo.
- **Promociones y beneficios exclusivos:** Ofrecí descuentos especiales o promociones para clientes recurrentes, incentivando que regresaran a la estación de servicio para abastecer sus vehículos.
- **Seguimiento de clientes frecuentes:** Mantuve un registro mental de clientes habituales, adaptando el servicio y las ofertas de acuerdo con sus necesidades y preferencias, lo que contribuyó a que se sintieran valorados y decidieran seguir regresando.