



Favio Daniel Ocampos

Castulo Franco 1339
992486167 | ocamfavio9@outlook.com

OBJETIVO

Conseguir un puesto de trabajo que me permita aplicar mis experiencias y conocimientos en mi sector y en las distintas áreas de la empresa, para así desarrollarme profesionalmente para el buen desempeño de las funciones asignadas.

EXPERIENCIA PROFESIONAL

2005 - 2010

- **Repocitor**
Supermercado Víctor
Repocitor, preventista mayorista, ventas por sector, rotación de mercaderías, inventario, limpieza.

2010 - 2014

- **Ordenanza**
Banco Nación Argentina
Mantenimiento, control de documentos para archivo, atención al cliente, limpieza y mantenimiento de las instalaciones, control de seguridad.

2014 - 2019

- **Encargado de obras**
Las Marías constructora.
Control del personal, verificación de obras, pago de salarios, instalación eléctrica, refrigeración, pintura, construcción. Manejo de proveedores, insumos, logística, loteo de propiedades, exhibición y fiscalización de viviendas.

2019 - 2019

- **Vendedor de tienda y playero**
Barcos y rodados
Inicio como vendedor en tienda durante 4 meses y 2 meses como personal de playa y administrativo. Luego administrador.

20 - 20

- **Administrador**
Grupo MAO
Administrador realizando tareas de control general de la estación, control de productos, control de impacto visual, control de personal, capacitaciones para vendedores de playa y tienda, gestión de clientes a crédito y contado, cobranzas, control de valores depósitos bancarios, manejo de sistema, ijserv excelente, manejo de sistema playero, gestiones comerciales como búsqueda de clientes de volúmenes grandes y medianos de combustible, manejo de cartera de clientes, análisis de compensaciones del personal, elaboración de proyectos de crecimiento. Resolución de problemas y motivación. Experiencia en elaboración de menú diario y bufete, elaboración de recetas por sistema, control de materia prima, insumos, compras, controles de seguridad, capacitaciones, controles con la INAM, captación de clientes para ventas de menú, publicidad, seguimiento, planteo de objetivos, análisis de zona para planteo de crecimiento comercial.

EDUCACIÓN

1999

- **Grado primario**
Escuela Urquiza N8

2004

- **Perito mercantil/administración pymes**
Escuela de Comercio N49

2005

- **Administración**
U.N.A.F.

2010

- **Maestro mayor de obras**
Escuela técnica 89

HABILIDADES

Ventas

100%

Atención al cliente

100%

Resolución de problemas

100%

Capacitador

80%

Puntualidad

100%

Motivación

100%

Adaptación

80%

Creativo e ingenioso

80%

Comunicación

80%

Liderazgo

100%

Exigente

80%

Responsabilidad

100%

Productividad

100%

PROYECTOS

- **Crecimiento comercial**

Realización de proyecto comercial para aumentar ventas mediante inspección de la zona.
Instalación de menú diario.
Delivery de combustible para clientes de bajo consumo
Instalación de tanques de 1.000 litros para clientes de mediano consumo.
Capacitación de personal y seguimiento del desempeño semanal

OCUPACIONES

- Realización de trading digital como principiante.

REFERENCIAS

- **David Olmedo - Petrosur**

Encargado
0982298674

- **Luis Reyes - Petrosur**

Encargado
0971112895

- **Gisela Iisnfran - Grupo MAO**

Supervisora
Ginsfran@grupomao.com.py