



# MARTIN DOMINGUEZ

MASTER EN MARKETING & GESTIÓN COMERCIAL

## CONTACTO

Celular: +595985966847

Email: martindominguez09@gmail.com

Dirección: San Vicente esquina Aquidaban, Lambaré

Fecha de nacimiento: 7/03/1997

Perfil [LinkedIn](#)

## ACERCA DE MI

Profesional con más de 8 años de experiencia en el área comercial, enfocados en atención al cliente, trade marketing y ventas. Entre mis principales aptitudes puedo resaltar mi capacidad analítica, el liderazgo y enfoque en el logro de objetivos. También la capacidad de adaptación a cambios. Comprometido con el aprendizaje y orientado al logro de objetivos institucionales. Me encuentro constantemente en búsqueda de la mejora continua tanto a nivel personal como profesional

## HABILIDADES BLANDAS

- Comunicación efectiva
- Proactividad
- Capacidad de trabajar en equipo
- Liderazgo
- Empatía
- Capacidad analítica
- Adaptabilidad a cambios
- Resiliencia
- Excelentes relaciones interpersonales
- Resolución de problemas

## IDIOMAS

- Inglés Avanzado profesional: lee, habla y escribe
- Español lengua nativa: lee, habla y escribe

## EXPERIENCIA LABORAL

### BARILLA ESPAÑA - ANALISTA MKT DEB-SET 2024

- Análisis de mercado y elaboración de reporte de ventas.
- Desarrollo y ejecución de materiales POP.
- Coordinación en el desarrollo del nuevo sitio web de la empresa.

### PARAGUAY REFRESCOS S.A.

#### SUPERVISOR DE VENTAS - KEY ACCOUNTS CSTORES & BODEGAS - OCT 2022 - SET23

- Negociación y ejecución de acuerdos con las principales cadenas de estaciones de servicio, asegurando el cumplimiento de objetivos de ventas mensuales y la presencia de productos en más de 155 puntos de ventas.
- Análisis de ventas y tendencias del mercado, identificando oportunidades de crecimiento en las ventas.
- Desarrollo y fortalecimiento en las relaciones con los clientes. Asegurando el nivel de satisfacción de la cartera de clientes.
- Control y seguimiento de los acuerdos comerciales en los clientes, logrando cumplir el 100% de lo estipulado en el contrato.

#### ANALISTA DE TRADE MKT | MARZO 2021 - AGO 2022

- Coordinación e implementación de planes de coolers a nivel país.
- Control y ejecución del presupuesto publicitario.
- Coordinación e implementación campañas en el canal tradicional
- Reportes e informes de ventas.
- Coordinación del equipo de merchandisers a nivel país.
- Coordinación y distribución de los fletes publicitarios a nivel país.
- Análisis, coordinación y ejecución de los materiales publicitarios de los diferentes operativos del año.
- Elaboración de reportes sobre activos y seguimiento de acciones de activos.
- Organización y seguimiento de incentivos de la fuerza de ventas

### PUMA ENERGY PARAGUAY S.A.

#### CUSTOMER SERVICE REPRESENTATIVE | MAYO 2018 - MARZO 2021

- Implementación de un portal web para la toma de pedidos de combustibles y GLP, reduciendo los tiempos de entrega de los mismos.
- Programación y coordinación de pedidos de combustibles y GLP.

### COLGATE PALMOLIVE DE PARAGUAY S.A.

#### TRAINEE MARKETING | FEB 2016 - FEB 2017

- Coordinación de la logística y distribución de materiales publicitarios a nivel nacional.
- Diseño y ejecución de los materiales publicitarios.
- Informe de ventas para los distintos productos y categorías.
- Organización de eventos y activaciones publicitarias, aumentando la conciencia de marca

## EDUCACION

### EAE Business School -Barcelona | 2024

Máster en Marketing y Gestión comercial,

### Universidad Católica Nuestra Señora de la Asunción | 2022

Licenciado en economía

### Colegio Internacional | 2014