



# JOSÉ MARTÍNEZ

**Cel:** 0986 539 077

**E-mail:** josemartinezgauto@gmail.com

San Antonio - Central

## PERFIL

Profesional enfocado en servicio al cliente y ventas, con habilidades en comunicación, resolución de problemas y logro de objetivos.

Busco adquirir experiencia práctica en el área en la que estoy formándome como profesional, aplicando conocimientos teóricos mientras desarrollo nuevas competencias para contribuir al crecimiento de la empresa.

## HABILIDADES

- **Oratoria**
- **Comunicación Eficaz**
- **Trabajo en Equipo**
- **Liderazgo Proactivo**
- **Resolución de Problemas**

## IDIOMAS

**Español:** Nativo

**Guaraní:** Nativo

**Inglés:** Básico

## INFORMACION ADICIONAL

**Movilidad propia:** Si

**Horarios rotativos:** No

**Licencia de conducir:** Si

## REFERENCIAS

**Personal:**

Fernando Echeverría - 0992 403178

**Laboral (Retail S.A.):**

Federico Villalba - Supervisor

0985 560512

## EDUCACIÓN

**4to Año - Licenciatura en Psicología**  
**Universidad Nacional de Asunción - UNA**

2022 - Actualidad

**Bachiller Técnico Industrial en Electricidad**  
**CNEMD Arq. Tomas Romero Pereira**

2014 - 2016

## EXPERIENCIA LABORAL

**Encargado de Mantenimiento – Supermercado**  
**(Retail SA)**

02/2019 - 11/2024

- Encargado de mantenimiento del S6 Mburucuya, Stock Boqueron, S6 Ñemby y Stock Ypane
- Realizaba trabajos eléctricos, mecánicos y de plomería básica
- Distribución de técnicos a los locales correspondiente
- Inducción a técnicos nuevos.

**Técnico Auxiliar Operativo – Deposito y Taller**  
**(CIMASA)**

10/2017 - 10/2018

- Ayudante depósito. (Recepción de mercaderías e inventarios trimestral)
- Ayudante técnico mecánico (mantenimiento de maquinarias asfálticas en el interior del país)

**Ventas y Atención al Cliente – Call Center**  
**(Electroban)**

05/2017 - 10/2017

- Identificar las necesidades del cliente y ofrecer soluciones adaptadas, utilizando técnicas de ventas efectivas.
- Promocionar productos y servicios, destacando las características y beneficios de los electrodomésticos.
- Realizar seguimiento a clientes interesados para concretar ventas y fomentar la fidelización.
- Cumplir con metas y objetivos de ventas establecidos por la empresa.

## Información Adicional

**Práctica Docente – Pasantía Laboral**  
**(CNEMD Arq. Tomás Romero Pereira)**

Duración - 50hs Académicas

- Impartir clases de Psicología y Orientación.
- Reemplazante de docentes en materias afines a psicología.

**Curso gestión de RRHH (Lic. Cinthia Pereira)**

- tres clases de 2 horas (año 2025)

**Coordinador de la Pastoral de jóvenes de la RCCJ**

2018-2022

**Encargado de formación de los jóvenes de la Pastoral de la Juventud – Parroquia San Antonio de Padua**

2022 - Actualidad